

Récapitulatif de la situation actuelle (année n) et envisagée (année n+2) de Dominique Lollivier

Message envoyé aux membres de l'AMAP 3 anglet en 2009

*Dominique LOLLIVIER est un producteur de poulets bios. *

Ce producteur est *situé à Rion des Landes*, soit à environ 100 km d'Anglet.

Il compte 2 salariés, loue la plupart de son matériel à la coopérative et achète également la nourriture bio via cette coopérative.

Il élève environ 7 500 poulets par an et n'utilise pas d'antibiotiques.

Il vend *50% de sa production en vente directe* (sur place, sur les marchés et avec des AMAP) et le reste via le réseau classique (grandes surfaces, Biocoop).

Son objectif est de réduire la vente dans les grandes surfaces et surtout son déplacement sur Bordeaux.

Pour que son déplacement sur Anglet soit rentable, *il faut qu'il vende environ 60 poulets par mois*.

Le prix qu'il propose (2009) est une moyenne entre le tarif en magasin et celui en vente directe sur son exploitation *soit 8,10 ? le Kg*.

Voici sa manière de fonctionner avec les autres AMAP :

Les *poulets sont pré-vendus à 10?*, *ils sont pesés à chaque distribution et le solde dû est calculé à la fin de chaque contrat.*

Pour information, le *poids moyen d'un poulet est de 1,8 Kg* soit 14,76 ?.

Avant de se lancer avec une nouvelle AMAP, *il souhaite que l'on vienne le rencontrer sur son exploitation*. Il est très impliqué dans ce mode de vente directe et nous a raconté avec beaucoup d'émotion comment celles-ci lui étaient venues en aide lors des récentes tempêtes.

Pour toute information supplémentaire, Dominique Lollivier vous invite à venir le voir sur le marché de Quintaou le jeudi, son stand vend « LE POULET DU DIMANCHE ».

le prix pratiqué est de 8,10 € le kilo. Comme on ne peut pas savoir le poids exact du poulet à l'avance nous récoltons et remettons au producteur un **paiement forfaitaire de 12€ *par poulet* payable d'avance pour les 3 mois en 1 seul chèque** (ou 2 chèques égaux pour un contrat de 6 mois encaissés à la première et à la quatrième livraison). Le jour de la livraison chaque poulet est livré avec une étiquette portant le nom de son destinataire, son poids et son prix exact. Les poulets font rarement moins d'1,5 kg, ce qui fait déjà 12€. A la fin du contrat le producteur fera (et vous pourrez le faire aussi vous mêmes) pour chacun un calcul " solde manquant" que nous reporterons sur votre contrat suivant.

Si vous ne renouveliez pas votre contrat nous récolterons uniquement le solde pour le lui remettre.

Récapitulatif de la situation actuelle (année n) et envisagée (année n+2) de Dominique Lollivier

jour et lieu de réception des données	Sur la ferme le 9 septembre 2008, actualisé le 8/09/09	
productions	n	Par an : 8000 Poulets Bio(bandes de 500) de 1.8 à 2 kg (PAC à 110 jours), 750 pintades, 60 oies à rôtir pour les fêtes de fin d'année, 40 poules pondeuses mais n'a pas suffisamment d'œufs pour les Amapiens. Abattage à la ferme+ frigo pour conditionnement stockage des volailles et véhicule frigo pour livrer
	n+2	Il est prévu d'augmenter les poules pondeuses en passant à 80.
système de production	n	SAU : 7.5 ha dont 4 ha de parcours et 2.5 ha de triticales. Le triticales est distribué aux oies et aux poulets. Achat de l'aliment bio croissance complet chez Lespiaux.
	n+2	Prévoit une autonomie en production de céréales pour fabriquer l'alimentation des volailles d'ici 2 ans. Par l'acquisition de terres auprès d'un voisin qui prend la retraite et fait partie de la CUMA(Coopérative d'Utilisation de Matériel Agricole).
main d'oeuvre	n	Dominique (exploitant) et Laurence (salariée)
	n+2	Avec le projet de produire en autonomie de la MO occasionnelle supplémentaire sera peut-être nécessaire
commercialisation	n	<u>AMAP</u> : St Paul 1 fois par mois pr 18 contrats et Morcenx ts les 15 j , <u>Magasins-Biocoop</u> (Dax, Tyrosse, Bayonne, Anglet, Bdx). <u>Direct</u> : marché Anglet, à la ferme, tournée hebdo sur Rion
	n+2	Souhaite vendre plus en local pour ensuite diminuer la vente dans les magasins. Certains sont éloignés (Bdx) et prennent trop de temps et de frais. De plus il est préférable de travailler plus en local. Augmentation des ventes en AMAP et en local
durabilité économique		Peu d'investissement . Tout le matériel de l'exploitation est en CUMA. L'autoconstruction prend une grande place dans les aménagements. Partenariat avec les opérateurs locaux (Lespiaux, Dangoumau) voire avec les céréaliers bio du secteur adhérents à la CUMA.
durabilité sociale		Les plannings sont un peu serrés par manque de main d'œuvre. Abattage et livraison prend du temps. Du soutien local (voisins et amis) permet de prendre qq WE et des vacances (1 semaine)
durabilité environnementale		Indispensable à terme de rendre l'exploitation plus autonome. C'est maintenant l'objectif principal pour les années à venir